

INFORMAZIONI PERSONALI

Nome **Roberto Biagini**

Indirizzo

Telefono

E-mail roberto.biagini@unipolbanca.it
roberto.biagini@unipolsai.it

Nazionalità italiana

Luogo e Data di nascita Milano 1 giugno 1964

ESPERIENZE LAVORATIVE

- Date (da – a)
 - Nome e indirizzo datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
- Da 2015 a oggi**
Gruppo Unipolsai in distacco presso Unipol Banca Piazza Costituzione 2/2 Bologna
Assicurazione/banca
Dirigente – responsabile rete Commerciale dei Consulenti Finanziari
Sviluppo e gestione dei rapporti con la clientela istituzionale
Sviluppo e gestione dei rapporti con la Rete di Vendita
Gestione personale interno, esterno
Docente certificato Unica Academy del Gruppo UnipolSai
Riporto diretto al Condirettore Generale
- Date (da – a)
 - Nome e indirizzo datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
- 2013 - 2015**
Systema Assicurazioni - Gruppo UnipolSai - Via Senigallia, 18/2 Milano
Assicurazione
Dirigente – Responsabile Commerciale Bancassicurazione Systema Compagnia di Assicurazione
Sviluppo e gestione dei rapporti con la clientela istituzionale
Sviluppo e gestione dei rapporti con le Reti di Vendita
Gestione personale interno, esterno, UnipolSai S.p.A.
Responsabile del Comitato Tecnico Systema Compagnia di Assicurazioni
Riporto diretto all'Amministratore Delegato
- Date (da – a)
 - Nome e indirizzo datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
- 2010-2013**
Fondiarria Sai - *Via Senigallia, 18/2 Milano*
Assicurazione
Dirigente in staff al Direttore Area Broker e Bancassicurazione
Responsabile delle relazioni Istituzionali per la Direzione Broker e Bancassicurazione
Membro del Consiglio di Amministrazione GPA S.p.A. Broker Assicurativo
Membro del Consiglio di Amministrazione Mediorischi S.p.A. Broker Assicurativo
Membro del Consiglio di Amministrazione Downall S.p.A. Broker Assicurativo
Membro del Consiglio di Amministrazione Systema Compagnia di Assicurazioni
Membro del Consiglio di Amministrazione Dialogo Compagnia di Assicurazioni
- Date (da – a)
 - Nome e indirizzo datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
- 2002-2010**
Sai Gestioni Sim (poi Effe Gestioni Sgr, poi SAI Asset Management SGR)
Via Senigallia, 18/2 – 20161Milano
Risparmio Gestito
Dirigente – Direttore Commerciale

<ul style="list-style-type: none"> • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Sviluppo e gestione dei rapporti con la clientela Istituzionale e Private Relatore per corsi di formazione rivolti a utenti interni ed esterni (banche deleganti) Sviluppo e gestione dei rapporti con le Reti di Vendita Gestione personale interno, esterno, Fondiaria-Sai Gestione contratti con i Clienti diretti e indiretti (controvalore: 1000 milioni di euro) Responsabile progetto "Fondo di Fondi Hedge Fondiaria Sai" Membro del Comitato Tecnico Sai Asset Management SGR Riporto diretto all'Amministratore Delegato Responsabile del processo di cessione dell'SGR (due diligence, data room, etc.)</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo datore di lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>2001-2002 Sai Gestioni Sim (poi Effe Gestioni Sgr, poi SAI Asset Management SGR) Galleria del Corso, 4 – Milano Risparmio Gestito Funzionario - Responsabile Ufficio Clienti Gestione dei rapporti con la clientela Istituzionale, Private, Retail Gestione dei rapporti con le Reti di Vendita Gestione personale interno Analisi e sviluppo sito web aziendale Analisi e sviluppo datawarehouse aziendale Riporto all'Amministratore Delegato</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo datore di lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>2000-2001 Banca Aletti (Società di Gestione Patrimoniale del Gruppo Banco Popolare) Negoziazione e Risparmio Gestito Funzionario –Head of Operations Gestione dell'Ufficio Clienti Gestione del Back Office negoziazione e risparmio gestito Gestione Middle Office risparmio gestito Gestione dei rapporti con la clientela Private e Retail Gestione personale interno Riporto al Direttore Amministrativo</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo datore di lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>1996-2000 Banque Paribas (poi BNP Paribas) Banca Quadro – Account Manager gestioni clienti istituzionali Responsabile per i conti di negoziazione in Borsa (Paribas Capital Markets) Responsabile per l'Insourcing Clients (Merrill Lynch Capital Markets Italia, Tullet & Tokio London, Societe General London) Gestione Clienti Istituzionali Gestione personale interno Riporto al Responsabile Operations Responsabile progetto Paribas Frankfurt con sede a Francoforte, per lo sviluppo dell'attività Insourcing Clients (clientela Istituzionale)</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo datore di lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>1992-1996 Gamba Azzoni Sim (poi Banque Paribas) Società di Negoziazione e Risparmio Gestito Impiegato Responsabile Back Office Responsabile Cassa Titoli Responsabile dei rapporti con Banca d'Italia, Monte Titoli, Assosim</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo datore di lavoro 	<p>1990-1992 Cosmo Commissionaria</p>

• Tipo di azienda o settore	Commissionaria di Borsa
• Tipo di impiego	Impiegato
• Principali mansioni e responsabilità	Assistente dell'Amministratore Delegato Addetto al passaggio degli ordini di compravendita in Borsa Responsabile della Fidimo Fiduciaria (Fiduciaria di Gruppo)

• Date (da – a)	1989-1990
• Nome e indirizzo datore di lavoro	Dott. Leonida Gaudenzi
• Tipo di azienda o settore	Agente di Cambio
• Tipo di impiego	Impiegato
• Principali mansioni e responsabilità	Addetto al passaggio ordini alle Corbeille

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

• Tipo di istruzione o formazione	Marketing e organizzazione - CMFT - Università Bocconi Milano
• Principali corsi di formazione	Organizzazione e strategie - CMFT - Università Bocconi Milano Organizzazione forze di vendita - Master "Il Sole 24 Ore" Gestione dei grandi clienti, sviluppare con successo vendite complesse - Master "Il Sole 24 Ore" Comunicazione interpersonale e gestione delle relazioni in azienda - Master "Il Sole 24 Ore"

CAPACITA' E COMPETENZE PERSONALI

MADRELINGUA	ITALIANO
-------------	----------

ALTRE LINGUE	INGLESE
--------------	---------

• Capacità di lettura	BUONO
• Capacità di scrittura	BUONO
• Capacità di espressione orale	BUONO

FRANCESE

• Capacità di lettura	BUONO
• Capacità di scrittura	BUONO
• Capacità di espressione orale	BUONO

ULTERIORI INFORMAZIONI

Ho sviluppato una buona capacità di Problem solving, ho appreso la capacità della flessibilità, mi sono sempre adattato al contesto lavorativo e alle novità sviluppando la capacità di rinnovarmi, credo molto nella capacità di lavorare in gruppo, provando empatia e orientamento al cliente e alla comunicazione esterna. Innata motivazione, intesa come impegno nel lavoro e anche come capacità di motivare gli altri, ho sviluppato il concetto di creatività, intesa come abilità di innovare e pensare fuori dagli schemi, e di proporre cambiamenti. Gestione del tempo, ho imparato a organizzare il tempo organizzando le attività in agenda, identificando gli obiettivi e pianificando il processo per raggiungerli.

Ho effettuato il servizio militare presso il 4° Corpo d'Armata Alpino di stanza a Bolzano, conseguendo la qualifica di marconista alpino, amo la montagna e gli sport invernali.

Ho conseguito il brevetto FIPSAS come aiuto istruttore per attività subacquee.

Coniugato, due figli in età scolare.